

### Ambitieuze samenwerking tussen NEOS Business Finance, Flynth en MKB Adviseurs

# “Zo houden we de geldkraan voor het MKB open”



V.l.n.r. Frank Hollaar, Maarten Zemann, Paul Smitsaert en Roeland van Dijk

Veel MKB-ondernemers worstelen met het krijgen van voldoende (groei)kapitaal. Het financieringslandschap is ingrijpend en blijvend veranderd, banken worden steeds terughoudender in het verstrekken van nieuw krediet en de komende jaren zal er een enorme vraag zijn naar herfinancieringen. Volgens het principe ‘krediet dat werkt als kapitaal’ heeft NEOS Business Finance een innovatieve methode ontwikkeld om (groei)kapitaal te genereren voor het MKB. Flynth en MKB Adviseurs vormen samen met NEOS Business Finance een goede combinatie om het MKB te bedienen.

Om tafel zitten medeoprichter van Kapitaalplaza en vennoot van NEOS Business Finance Paul Smitsaert, Roeland van Dijk (medevenoot), MKB Adviseurs directeur Maarten Zemann en Frank Hollaar, manager tuinbouw bij Flynth adviseurs en accountants. Onderwerp van gesprek is een nieuwe manier van financieren voor het MKB.

#### Behoeft van de ondernemer

“Het MKB zorgt als motor van de Nederlandse economie voor de meeste groei, innovatie en werkgelegenheid,” stelt Roeland van Dijk. “Veel Nederlandse MKB-bedrijven behoren tot de meest winstgevende van Europa. Het is overduidelijk dat de geldkraan voor deze sector niet dicht mag. Toch wordt het voor deze sector steeds lastiger om aan kapitaal voor groei en herfinanciering te komen.” Dat komt doordat het financieringslandschap aan het veranderen is. Voorheen waren de

banken vrijwel de enige financiers van MKB-bedrijven. Maar de banken hebben de komende jaren beduidend minder geld beschikbaar voor de financiering van het MKB. Volgens Maarten Zemann komt dit doordat banken en andere investeerders zich aan steeds strengere regels moeten conformeren en de balansposities onder druk staan. Daardoor zien we zowel bij bedrijven als banken een opkomende behoefte aan alternatieve en aanvullende financieringsvormen.

#### Fonds voor meerjarige kredieten

“We hebben uitgebreid onderzoek gedaan naar de financieringsbehoefte van ondernemers, met als doel erachter te komen hoe we de financieringsmarkt moeten vernieuwen,” steekt Paul Smitsaert van wal. “Wij vullen een deel van de ruimte op die ontstaat doordat de banken zich terugtrekken. NEOS Business Finance wil professionele beleggers

via een fonds in staat stellen om meerjarige kredieten te verstrekken aan het MKB.” “Flynth en MKB Adviseurs hebben hierin een gidsfunctie,” haakt Zemann in. “We weten immers al waar een ondernemer een deel van zijn funding vandaan haalt. Meestal is dat deels eigen kapitaal en voor een ander deel leverancierskredieten. En ook nog voor een deel komt het benodigde groeikapitaal van >>

#### Van Kapitaalplaza naar NEOS Business Finance

Eind 2010 is Kapitaalplaza begonnen met het opzetten van een aangesloten netwerk van accountantsorganisaties. Het partnerprogramma is geëvolueerd van de originele functie van Kapitaalplaza - de matchmaking functionaliteit - naar de nieuwe functionaliteit: het verstrekken van bedrijfskredieten aan het Nederlandse MKB.

Roeland van Dijk (41) is vennoot van NEOS Business Finance sinds augustus 2012. Voorheen was hij actief als organisatieadviseur, vervulde verschillende functies bij financiële instellingen zoals ABN AMRO en De Nederlandsche Bank. Ook was hij financieel manager bij een MKB bedrijf. Het is zijn ambitie om bij te dragen aan innovatie in de financiële wereld.



een bank. Maar voor het resterende deel moet hij op zoek gaan naar een alternatieve geldbron. Dit fonds kan dan uitkomst bieden. Wij zien dit als een aanvulling op de menukaart." Paul Smissaert: "We hebben gesprekken gevoerd met de drie grote banken. Ons concept is met veel enthousiasme onthaald. We bedienen een markt waarvoor tot op heden weinig mogelijkheden waren. Ook de ondernemers hebben het concept positief ontvangen evenals de partners, andere dienstverleners en het Ministerie van Economische Zaken, Landbouw & Innovatie."

#### Investeren in Nederlands bedrijfsleven

"We zijn in een vergevorderd stadium met het vullen van het eerste fonds. We hebben hiervoor contact gezocht met pensioenfondsen. Het inzakken van de economie en steeds strengere regelgeving maken het steeds moeilijker om goede investeringsmogelijkheden te vinden. Wij denken dat ons Capital Credit Fonds een uitstekende mogelijkheid is voor deze fondsen, die daarmee op hun beurt een positieve bijdrage leveren aan het Nederlandse bedrijfsleven," meldt Roeland trots.

#### Uitstekende systemen

Frank Hollaar: "Bij het toekennen van de kredietaanvragen is een belangrijke rol weggelegd voor de accountant en de adviseur

die de ondernemer ondersteunt. Flynth en Flynth's adviesbureau MKB Adviseurs kennen de ondernemer en zijn bedrijf. We hebben vaak een langlopende relatie met de ondernemer en zijn goed op de hoogte van de financiële situatie van zijn bedrijf, want we stellen vaak al jaren de jaarrekening op, monitoren de cashflow van het bedrijf en hebben een beeld van de vooruitzichten voor de komende jaren. En niet onbelangrijk, we weten in welke levensfase een bedrijf zich bevindt. Financiering is bijvoorbeeld onlosmakelijk verbonden met bedrijfsoverdracht, een onderwerp dat we bij onze klanten continu op de agenda zetten. Wij dragen zorg voor een juiste, volledige, zorgvuldige en tijdige aanlevering van de benodigde data. Hiervoor maken we gebruik van geavanceerde informatiesystemen op basis van Standaard Bedrijfsrapportage, voor efficiënte en betrouwbare gegevensuitwisseling met het fonds."

Maarten Zemann: "Als je het MKB wilt helpen, dan is brede sector kennis een must. Wij weten van alle branches wat de kansen, bedreigingen en groeiverwachtingen zijn. Dat geeft ons een grote voorsprong bij de beoordeling van de propositie van een bedrijf."

#### Kan iedereen aanspraak maken op het fonds?

"In het geval van dit fonds, hebben we samen met de verstrekkers van de gelden een aantal

regels opgesteld," vertelt Roeland van Dijk. "Deelnemende bedrijven moeten een historie hebben van minimaal twee jaar - dus geen 'verse starters' - en een aantal branches is uitgesloten, zoals onroerend goed, horeca en financiële dienstverlening. Bovendien moet het benodigde krediet tussen de 250.000 en 8 miljoen euro liggen."

#### Hoe gaat een aanvraagprocedure in z'n werk?

"Als een onderneming aan de eisen van het fonds voldoet, kan de ondernemer een propositie indienen via zijn Flynth- of MKB-adviseur. Die doet bij wijze van spreken de voorselectie. Flynth is in het MKB de marktleider en heeft expertise als het gaat om ingewikkelde financieringsvormen. Wij bekijken kritisch of de voorgenomen investering goed is onderbouwd en volgens de prognoses voldoende zal renderen. We beoordelen uiteraard of de aanvrager de lening later kan terugbetalen, inclusief de rente. Ook het levensfaseonderzoek nemen we daarin mee," vertelt Maarten Zemann.

Frank Hollaar gaat verder: "Eigenlijk zouden we wat dat betreft proactief jaarlijks 'de thermometer erin moeten steken' bij al onze klanten, om de financiële gezondheid van een bedrijf te meten. Dat past uitstekend bij onze rol van regisseur van alle financiën.



Paul Smissaert (45) is medeoprichter van Kapitaalplaza (2010) en vennoot van NEOS Business Finance sinds de oprichting in 2011. Voorheen was hij actief als ondernemer en investeerder in bedrijven in diverse sectoren, zoals ICT, zorg en welzijn. Het is zijn ambitie om met Neos Business Finance alternatieve financiering te behouden voor het MKB.

Flynth ontzorgt, motiveert, stimuleert en ondersteunt ondernemers op financieel gebied. De financiële informatie van bedrijven van onze klanten, die we gebruiken voor analyses en prognoses, is al gestandaardiseerd. Hier kunnen we dus een financiële benchmark van samenstellen. Heel simpel. Flynth vraagt elke ondernemer toestemming om de financiële informatie die voor de financierbaarheidscheck wordt verzameld, ook anoniem te mogen gebruiken voor de benchmark. Het gaat om collectieve gegevens die niet herleidbaar zijn tot een bepaalde onderneming. Uit die benchmark komen geheel nieuwe inzichten, die bruikbaar zijn als objectieve stuurinformatie voor alle betrokken partijen.”

Maarten Zemann vult aan: “Wij hebben op het gebied van stuur- en managementinformatie de afgelopen jaren met onze klanten al een geweldige inhaalslag gemaakt. De jaarrekening heeft aan belang ingeboet, ten faveure van de veel snellere en actuele tussentijdse cijfers en prognosemodellen. Daardoor kunnen we veel doelgerichter adviseren bij actuele zaken die bij de klant spelen. Zoals investerings- en financieringsvraagstukken. Over een groot deel van de gegevens die financiers nodig hebben bij het beoordelen van een propositie, zoals liquiditeits- en rentabiliteits-

begrotingen, beschikken wij dus al. Ook nog in een eenduidig format. Het gaat daarbij namelijk om informatie die we bij de dienstverlening aan onze klanten al gebruiken. Bij wijze van spreken kunnen we de vragen die NEOS aan ons stelt, automatisch beantwoorden. Tenminste, als onze klant Flynth daar toestemming voor geeft.”

#### Samen het MKB laten groeien

Roeland van Dijk: “De historie en het toekomstbeeld van een ondernemer zijn van belang bij het wel of niet verstrekken van krediet uit ons fonds. Wij brengen na een advies van de financieel adviseur altijd nog een bezoek aan de kapitaalzoekende ondernemer om één en andere nog een keertje door te spreken en te kijken wat voor vlees we in de kuip hebben. Want we moeten wel zeker van onze zaak zijn, dat de ondernemer aan het einde van de rit zijn lening kan afbetalen. Dan volgt de beslissing of de ondernemer wel of geen financiering ontvangt. Wat het NEOS oplevert? NEOS wordt door de geldverstrekker betaald via een vaste vergoeding. De ondernemer die de lening aangaat, betaalt geen provisie. Het is uiteindelijk ons doel om samen met onze partners zo veel mogelijk ondernemers op een veilige manier aan groeikapitaal te helpen.”

#### Fundaplant: samen investeren in tuinbouwinnovatie

Tuinders die elkaar helpen om te innoveren en onderzoek te doen. Met dat idee heeft LTO Groeiservice tijdens de Horti Fair eind oktober het crowdfundingplatform Fundaplant gelanceerd. Daarmee wil de brancheorganisatie tuinders, kennis en innovatie samenbrengen. Fundaplant is een marktplaats voor innovatie- en onderzoeksprojecten. Tegen een kleine vergoeding kunnen ondernemers projecten plaatsen. LTO Groeiservice beheert Fundaplant en bepaalt of projecten voldoen aan het criterium, dat een project direct toegevoegde waarde oplevert voor de tuinder. Projecten op Fundaplant gaan alleen door als binnen de termijn voldoende geld is opgehaald. De plaatser moet zijn project dus actief promoten. Daarbij kan het ook gaan om projecten waarvoor al subsidie is verkregen, maar waarvoor nog zelf gegenereerde kapitaalbreng nodig is. Ondernemers die participeren in projecten op Fundaplant, dragen direct een bedrag bij. Gaat een project niet door, doordat de financiering niet rondkomt, dan wordt de inleg teruggestort. Gaat het project wel door, dan Fundaplant houdt daarvan een succesfee van vijf procent in om zichzelf in stand te houden. Wie investeert in een project, krijgt de beschikking over de onderzoeksresultaten. U kunt deze direct toepassen in hun eigen onderneming. Bij de ontwikkeling van een machines krijgen participanten (mogelijk) korting op de aanschaf ervan. Het grootste risico dat participanten lopen is dat een project niet het gewenste resultaat oplevert.